

16 APRILE 1956

Iniziava quel giorno il lungo cammino del Gruppo Bonfiglioli

di C. Bonfiglioli

Dopo 40 anni passati nella continua ricerca di migliorare la mia azienda, di farla crescere, di impostare un futuro sicuro e di progresso per tutti coloro che si impegnano in questa mia creazione, mi sembra che uno sguardo al passato sia importante per non dimenticare le radici di un progetto che non è ancora concluso ma bensì in continuo divenire.

Nel 1951 io ed altri due soci iniziamo la nostra avventura di imprenditori piccoli ma con tanta voglia di fare; costruiamo ingranaggi e cambi di velocità per due settori differenti e molto importanti per l'economia bolognese, quello motociclistico e quello delle macchine agricole.

Erano settori che avevano stagionalità diverse e modi completamente diversi; l'uno la velocità l'altro, la resistenza e la potenza.

Questa importante esperienza si è conclusa nel 1956 quando ognuno dei soci decise di provarsi nell'affrontare da solo la sfida nei confronti del mercato che stava crescendo e richiedendo capacità produttive crescenti. Nacque così la «Costruzioni meccanica Bonfiglioli». La concor-



After forty years spent in consistently improving my company, to make it grow, to establish a safe and progressive future for everyone involved in this creation of mine, I feel that a look into the past is important in order not to forget the background of a project that has not yet been completed, but which is rather in constant evolution.

Back in 1951, myself and two other partners began our adventure as small entrepreneurs, but with big ambitions; we were making gearing and gearboxes for two different fields which were both very important for the Bolognese economy: the motorcycle and farm machinery. These sectors

having two different seasons and two completely different concepts: speed on one side and resistance and power on the other. This key experience ended in 1956 when each partner decided to separate and try to win the challenge of a market that was growing and which required expanding productive capacities. This is how «Costruzioni Meccanica Bonfiglioli» came into being. Competition started to get consistent and, since no strong specialization existed, it was

hard to succeed in becoming market leaders. This is why, during the wave of the birth and development of industries for the construction of automatic machinery, the idea came to me to create a new product dealing with power transmission. Our productive capacity gradually grew over the years and our ideas took form in our hands. It was so exciting to see reducers that were entirely designed and manufactured by us.

The first reducers were of worm gear type, the helical type and later the parallel shaft and in-line types. The applications expanded and we entered, with success, in the field of conveyors. Our desire to improve ourselves and to grow, like a dynamic

renza iniziò ad essere consistente e non essendoci una forte specializzazione era difficile imporsi come elementi trainanti del mercato, per questo nell'onda della nascita e dello sviluppo delle industrie per costruzione di macchine automatiche nacque in me la volontà di creare un prodotto nuovo nell'ambito dei riduttori di potenza.

La nostra capacità produttiva cominciò a crescere con il passare degli anni, le nostre idee prendevano forma sotto le nostre mani, ed era entusiasmante vedere realizzati riduttori interamente ideati e costruiti da noi.

I primi riduttori furono quelli a vite senza fine, quelli ad ingranaggi ed in seguito ad assi paralleli e coassiali.

Ampliammo i nostri settori di applicazione ed entrammo con successo in quello dei nastri trasportatori.

La nostra volontà a migliorarci, a crescere come deve fare un'azienda dinamica ed innovativa, ci



portò a brevettare un riduttore a 2 stadi epicicloidali che ebbe tale successo da diventare uno dei nostri punti di forza per 14-15 anni.

Fu quindi logica conseguenza acquistare nel 1975, 19 anni dopo la nostra nascita, la TRASMITAL (FO) che produceva da tempo riduttori epicicloidali



and innovative company should, led us to patenting a 2-stage, planetary reducer. This had such great success that it became our best seller item for 14-15 years. A logical consequence, in 1975, 19 years after we first established was the takeover of TRASMITAL (Forlì), which had been producing planetary reducers for many years and where the entire production of the successful 300 series of planetary reducers was moved, and still remains.

Of course, it is natural that we remember with pleasure our first participation in 1960 at the Milan Fair which, at the time, had the same importance as the Hannover Fair today, where all the manufactures were exhibiting and we were among the small and unknown ones. I recall that many companies looked us up and down and boasted their own grandeur with extremely elaborate booth stands. At the time, I thought I'd never spend so much money to participate at a fair and that I would have no doubt preferred to increase and improve my machine tool park so that I could grow in production quality. In those days, substance was much more important than appearance and, for me, it had always been a guide line in my evaluation of company investments.

Now we are number one in Italy, we have grown and we have substantially improved. And after having proved this, now but only now, are we in a

li e sulla quale abbiamo spostato tutt'ora la produzione della serie 300 che dei riduttori epicicloidali è quella che ha dato maggiori soddisfazioni.

Certo, oggi appartiene all'aneddotica ricordare la nostra prima partecipazione, nel 1960, alla Fiera di Milano che aveva la stessa importanza della Fiera di Hannover dei nostri giorni, dove tutti i produttori erano presenti e noi eravamo fra i piccoli sconosciuti.

Ricordo che più di una azienda ci guardava dall'alto in basso, ponendoci di fronte alla propria grandiosità espressa nella dispendiosità degli stand, io pensavo che mai, allora, avrei speso tanto denaro nella partecipazione alla Fiera, avrei senz'altro preferito aumentare e migliorare il mio parco macchine utensili per crescere in qualità produttiva; a quei tempi la sostanza era molto più importante che l'apparenza e per me quello fu sempre un punto fermo nella valutazione degli investimenti aziendali.

Ora, siamo i primi in Italia, siamo cresciuti, abbiamo sostanzialmente sempre migliorato noi stessi e quindi avendo confermato ciò, ora ma soltanto ora possiamo pensare al modo migliore per fare conoscere la nostra azienda sempre però convinti che la qualità ed il servizio al cliente debbano essere le sole stelle polari che guidano la nostra navigazione.

In questo particolare momento, mi vengono in mente tanti volti di uomini che hanno lavorato con me, che hanno creduto nelle mie idee, non posso dimenticare i tanti clienti che mi hanno dato fiducia ed insieme a me sono cresciuti oppure hanno consolidato il loro enorme prestigio, mi vengono in mente volti, perché nella mia vita di imprenditore ho sempre creduto che nessuna idea può vivere, crescere, arrivare, senza che ci siano uomini capaci di farlo, per questo a tutti quegli uomini va il mio ringraziamento ed il ricordo di anni formidabili ed indimenticabili che con loro io ho vissuto.

position to think about better ways of publicizing our company, while remaining convinced that the quality and the service provided to the customer must be the only polar star that guide our navigation.

In this particular moment, the faces of many people that have worked with me come to my mind, people who shared my ideas.

And I can't forget the many customers who had confidence in me and grew along with me, or consolidated their considerable reputation.

Faces come to my mind because, during my life as an entrepreneur, I have always believed that no idea can live, grow and materialize, without men that are capable of creating.

That's why I thank all those people and remember those incredible and unfrogettable years spent with them.

